

Head of Sales (m/w/d) für Lösungen im Projekt- und Prozessmanagement

Wer wir sind

arksolutions digitalisiert das Projektmanagement - Durch unkonventionelle Beratungsansätze und innovative Softwarelösungen helfen wir unseren Kunden dabei, ihre Projektlandschaft zukunftssicher zu machen. Ob Projektplanung, Ressourceneinsätze, laufendes Projektcontrolling oder die Berichterstattung über das Projektportfolio - arksolutions bietet richtungsweisende Lösungen für alle Einsatzzwecke rund um das Projektmanagement. Unser kollegiales Team arbeitet Hand in Hand mit unseren Kunden, um das Arbeiten in Projekten gemeinsam noch angenehmer und effizienter zu machen. Als Speerspitze der Digitalisierung gestalten wir die Welt von morgen mit.

Was wir bieten

- Ein kollegiales, motiviertes und dynamisches Team
- Digitale Projekte mit neuesten Technologien bei spannenden Groß- und Mittelstandsunternehmen
- Abwechslungsreichtum und kreative Gestaltungsspielräume in einem stark wachsenden Markt
- Überdurchschnittlich attraktives Vergütungsmodell (Option auf Firmenwagen, Bonusmodell usw.)
- Eine lockere Unternehmenskultur, die durch Wachstum, Offenheit und Innovation gekennzeichnet ist
- Attraktive Home-Office-Regelung, regelmäßige Teamevents, Aufenthaltsraum mit Konsolen, kostenlosem Obst, Getränken, Kaffee und Süßigkeiten

Deine Aufgaben

- Managen von strategischen Accounts und Neu-Kunden-Akquise im Bereich B2B IT Lösungen bei Großkunden (DAX, MDAX, SDAX, TecDAX) sowie im gehobenen Mittelstand
- Identifizieren, Überzeugen und Binden Ihrer Ansprechpartner auf Entscheider Ebene
- Weiterentwickeln von Vertriebsideen und -konzepten
- Auf-, Ausbau und Führen eines Teams und Weiterentwicklung der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter

Deine Fähigkeiten

- Abgeschlossenes Studium/Ausbildung mit Schwerpunkt in der IT
- Mehrjährige Projektleitungs- und Vertriebserfahrung im Bereich B2B IT Lösungen
- Erfahrungen im Bereich Großkunden
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, aufgeschlossene und offene Persönlichkeit
- Hohe Eigenmotivation, eine kunden- wie ergebnisorientierte Arbeitsweise und viel Freude am Erfolg
- Reisebereitschaft (ca. 2-3 Tage / Woche)
- Erfahrungen im Microsoft Lösungsumfeld (insbesondere MS Office 365, MS Project und MS SharePoint) von Vorteil

Bist Du interessiert?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und relevanten Zeugnissen, Gehaltsvorstellung sowie mit der Angabe des frühestmöglichen Starttermins.

Per E-Mail an: personal@arksolutions.de | Deine Ansprechpartnerin ist: Frau Claudia Gebauer